

Dga met extra baan heeft minder gebruikelijk loon

Werkt u niet alleen voor uw eigen bv maar ook in een ander bedrijf, dan mag u in sommige gevallen uitgaan van een lager gebruikelijk loon. Een dga die naast zijn bv een volledig dienstverband had bij een bedrijf, hoefde van de rechter niet uit te gaan van een gebruikelijk loon van € 38.118. De inspecteur was van dit (fictieve) loon uitgegaan, maar de dga had volgens de rechter bewezen dat hij niet zo veel uren voor zijn bv had gewerkt. Een schatting van € 12.500 voor gebruikelijk loon vond de rechtbank dan ook redelijk.

Rechtbank Haarlem, 24 juni 2009, LJN: BJ0785

Meewerken of anders betalen

Staat de Nederlandse Mededingingsautoriteit (NMa) bij u op de stoep omdat zij onderzoek wil doen bij uw (voormalige) bedrijf, werk dan mee. De NMa gaf onlangs twee ex-directeuren een boete van € 300.000. Ze kregen deze boete omdat ze weigerden mee te werken aan een onderzoek naar mogelijke overtreding van de Mededingingswet.

Kracht

De NMa kan sinds oktober 2007 leidinggevenden met terugwerkende kracht beboeten als hun bedrijf kartelafspraken maakte tijdens hun bestuursperiode. Dat kan met bewijs van ná 1 oktober 2007. De hoogte van de boete hangt af van de financiële positie van een persoon. De topmannen in kwestie weigerden hier inzicht in te geven. De maximale boete die u kunt krijgen voor het niet meewerken is € 450.000 of 1% van de omzet van het bedrijf waarvoor u werkt, als dat meer is.

Lenen aan klanten? Leg afspraken vast!

Openstaande facturen hield u natuurlijk altijd al in de gaten. Zeker nu het aantal faillissementen stijgt, is het belangrijk om uw debiteurenbeheer op orde te hebben. Als een goede klant zijn factuur niet betaalt, neem dan zo snel mogelijk contact met hem op. Zo weet u wat er speelt en kunt u betalingsafspraken maken. Heeft u nu zelf voldoende geld, maar zit uw klant (tijdelijk) krap bij kas, dan zou u hem geld kunnen lenen. Stel dan wel altijd een geldleningsovereenkomst op waarin u de voorwaarden en bedingen van de geldlening vastlegt.

Voordat u overgaat tot het lenen van geld aan klanten, is het belangrijk om te kijken wat uw klant u als zekerheid kan geven. Als u de lening aan de persoon in privé verstrekt zodat hij dit geld zelf aan zijn bedrijf kan lenen, zal dit iets meer zekerheid geven. Een privépersoon gaat immers minder snel failliet. Houd er wel rekening mee dat de partner van de klant de geldleningsovereenkomst ook moet tekenen als hij getrouwd is.

Gift

Spreek ook een redelijke aflossingstermijn af, zodat u niet nog jaren op uw geld moet wachten. Neem bijvoorbeeld in de overeenkomst op dat uw klant het geleende bedrag (in gelijke termijnen) binnen 24 maanden aflost. Een ander aspect waar u afspraken over moet maken is de rente die u in rekening brengt voor het verschaffen van de lening. Zorg ervoor dat deze rente marktconform is. De huidige wettelijke rente is 8%. Breng deze ook in rekening, anders beschouwt de fiscus het als een gift. Om te voorkomen dat uw klant de lening alleen voor het aflossen van andere schulden

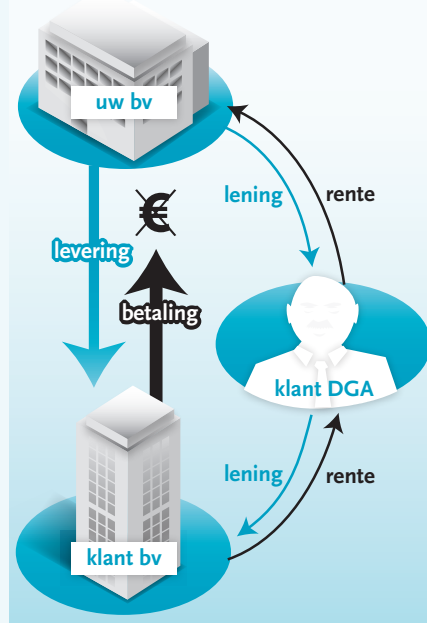
gebruikt, is het aan te raden ook het doel en de bestemming van de lening in de overeenkomst op te nemen. Zo zorgt u ervoor dat de klant (een deel van) de lening gebruikt om de facturen die u hem heeft gestuurd te betalen.

Hypotheek

Uiteraard wilt u wel graag de zekerheid dat uw debiteur de lening terugbetaalt. Als hij geen onderpand heeft om die zekerheid aan u te bieden, zou u kunnen overwegen om een hypotheekverklaring te vragen. Met een positieve hypotheekverklaring verklaart een geldlener dat hij – als u daarom vraagt – zal meewerken om nog een hypotheek erbij te nemen. Zo krijgt u alsnog een onderpand voor het overbruggingskrediet. Met een negatieve

Geldleningsovereenkomst

Kan de klant bv uw levering (nog) niet aan u betalen, dan kunt u een persoonlijke geldlening aan de klant dga verstrekken.





hypotheekverklaring verklaart uw schuldenaar dat hij niet een extra hypotheek zal nemen op de woning die als onderpand dient en de woning ook niet zonder uw toestemming zal verkopen.

Foto's

Als uw klant in zwaar weer verkeert, zijn vaak de zaken in de onderneming zoals de voorraad, inventaris en debiteuren al in zekerheid aan de bank verstrekt. U kunt daarom ook privé-goederen als zekerheid vragen. Deze zaken moet u wel goed omschrijven. Maak foto's van de betreffende goederen. Wilt u bijvoorbeeld de mogelijkheid houden om beslag te laten leggen op de auto van de debiteur, vraag dan om zijn overschrijvingsbewijs. Zo voorkomt u dat de klant zijn auto verkoopt voordat u er beslag op kunt leggen.

De geldleningsovereenkomst heeft ook nog fiscale consequenties. De rente die u ontvangt, is in uw onderneming belast. Als de lening niet wordt terugbetaald, is deze in principe aftrekbaar. Alleen als blijkt dat het verstrekken van de lening een kansloze missie was omdat al zeker was dat de debiteur niet zou kunnen terugbetalen, mag u de lening niet aftrekken.

Box

Uw klant kan de rente over de lening die hij aan u betaalt, niet aftrekken in box 1, deze valt in box 3. De rente die de klant van zijn lening aan zijn eigen bv ontvangt, is belast in box 1. Als zijn bedrijf failliet gaat of het geld niet kan terugbetalen, kan hij de vordering afboeken in box 1. Dit levert hem dan nog een fiscaal voordeel op.

Met dank aan mr. Dennis J.B. Jongbloed, Jongbloed Fiscaal Juristen te Enschede, tel: (053) 432 72 00.

Broodnodig in de overeenkomst

De volgende punten moet u zeker in de geldleningsovereenkomst opnemen:

- de identiteit van de verstrekker en ontvanger van de geldlening (schuldenaar en schuldeiser);
- het doel en de bestemming van de lening;
- de datum van ingang en looptijd van de lening;
- de omvang van het basisbedrag;
- de hoogte van de rente en voorwaarden voor eventuele aanpassing van de rente;
- de voorwaarden voor aflossing;
- voor wiens rekening eventuele bijkomende kosten komen zoals bijvoorbeeld de kosten voor het opstellen van de geldleningsovereenkomst.

Zo bespaart u op notariskosten

U kunt op uw notariële akte besparen door een deel alvast zelf te doen. Bij de doehet-zelfnotaris stelt u zakelijke akten voor een groot deel zelf op. De notaris kijkt mee en passeert de akte, inclusief de eventuele noodzakelijke aanvullingen, en garandeert meteen de rechtsgeldigheid.

Zo kunt u tot 30% kosten besparen. U heeft een notariële akte nodig als u een nieuwe bv wilt oprichten of de statuten van uw bv aanpassen. Wees u er wel van bewust dat bij meer complexere zaken het advies van een notaris raadzaam is. Meer informatie kunt u vinden op www.doehetzelfnotaris.nl.

Duur vervoer via Frankrijk

Als u veel naar Zuid-Europa exporteert over de weg via Frankrijk, moet u rekening houden met stijgende kosten. Frankrijk gaat in 2011 een kilometerheffing voor vrachtauto's invoeren. Nu heffen de Fransen al tol op bijna eenderde van alle vrachtautokilometers in Frank-

rijk. De nieuwe heffing betekent een uitbreiding van de heffingen met nog eens een derde. Alleen vrachtvervoer over kleinere lokale wegen valt niet onder de heffing. De nieuwe kilometerheffing is hoger voor vrachtauto's die meer vervuilen.

Prijsindexcijfer consumenten

Het Centraal Bureau voor de Statistiek meldt de volgende indexcijfers voor consumentenprijzen (alle huishoudens). Wil uw personeel hoger loon ter compensatie van gestegen prijzen, hou dan goed deze inflatiecijfers in de gaten.

Index (2006 = 100)	2006	2007	2008	2009
januari	98,68	100,08	102,11	104,08
februari	99,06	100,54	102,80	104,81
maart	99,84	101,63	103,82	105,86
april	100,30	102,12	104,20	106,10
mei	100,38	102,19	104,57	106,24
juni	100,02	101,77	104,38	105,87
juli	99,83	101,29	104,54	104,74
augustus	100,36	101,47	104,74	
september	100,74	102,07	105,19	
oktober	100,49	102,11	104,95	
november	100,33	102,26	104,57	
december	99,96	101,83	103,81	
jaar	100,00	101,61	104,14	